Dit artikel is exclusief voor abonnees, maar we bieden het u gratis aan.

economisch nieuws

Waals techbedrijf verovert de wereld: 'De Belgische Bill Gates? Dat ben ik niet'

Vandaag om 13:13 door Karsten Lemmens

Odoo-oprichter Fabien Pinckaers: virtueel multimiljonair Foto: Nico Van Dam

1 van 2

Vanuit een vierkantshoeve, diep in Wallonië, timmert Fabien Pinckaers aan een van de succesvolste techbedrijven van het land: Odoo. 'We wisten niet wat doen met al dat geld'.

'De Belgische Bill Gates', zo omschreven sommige media hem al. Maar Fabien Pinckaers lacht die analogie weg. 'Dat ben ik niet, zegt hij afwimpelend. 'Maar ja, media houden nu eenmaal graag van vergelijkingen.' Maar hoe krom de vergelijking ook loopt, het verhaal van de jonge Waalse ondernemer is er wel een van overdonderend succes.

Vijftien jaar geleden richtte Pinckaers Odoo op. Het levert software voor kleine ondernemingen: zelfstandigen en kleine kmo's. Ze gebruiken het voor tal van toepassingen, van boekhouding over facturatie tot voorraadplanning. 'De echt kleine bedrijven werden door de grote spelers, zoals SAP en Microsoft, compleet over het hoofd gezien', zegt Pinckaers. Die titanen richten zich eerder op de grotere firma's, waar meer geld zit. Niet op de slager en kruidenier om de hoek. Waardoor ze volgens Pinckaers tachtig procent van de markt laten liggen. De jonge Waal richtte zich op die 'kleine bedrijfjes, van 1 tot 50 werknemers, waar ze vaak nog met Excel werken.' Voor Odoo's software betalen ze 18 euro per gebruiker per maand. Rond Odoo's pakket hangt ook een heel ecosysteem van externe ontwikkelaars. 'Duizenden bedrijven leveren diensten aan op onze software.'

De cijfers spreken intussen voor zich: 4,5 miljoen gebruikers, 750 werknemers, kantoren over de hele wereld, vijftig procent groei per jaar. Odoo groeit als kool. Het kondigt vandaag aan dat het in een kapitaalronde 90 miljoen euro ophaalt, onder meer bij het Amerikaanse fonds Summit Partners en bestaande aandeelhouders als het Waalse fonds SRIW en de Franse fondsen Sofinnova en XAnge.

Te veel geld

Pinckaers wist al snel dat hij dit wilde doen. Als tiener verslond hij twee managementboeken per week. Op z'n 13de timmerde hij al software voor het taxibedrijf Taxi Verts in elkaar. Met Odoo startte hij na zijn studies aan de UCL in Louvain-la-Neuve, toen nog onder de naam TinyERP.

Niet dat het onmiddellijk succesvol was. De software die hij aanbood is namelijk open source. Daardoor is die in principe gratis voor iedereen. Pinckaers wilde vooral diensten errond verkopen. 'Maar klanten zegden in het tweede jaar dat alles zo goed draaide dat ze die diensten niet meer nodig hadden', klinkt het. Dat er 'Tiny' in de naam zat hielp ook al niet, want wie wil er nu investeren in iets minuscuuls?

Dus gooide hij het roer om. Sommige features bleven open source, andere diensten werden betalend. De naam werd veranderd in Odoo. 'Die betekent niets', zegt Pinckaers. 'Maar veel van de succesvolste techbedrijven hebben één of twee o's in hun naam'. Hij verwijst naar Google, of Microsoft. 'Dus als wij hen willen verslaan, dan hadden we drie o's nodig', lacht hij.

De ommekeer werkte. Het aantal nieuwe installaties steeg naar 1.000 per dag. 'Er kwamen miljoenen kmo's bij', zegt Pinckaers. 'Draaiden we eerst nog een half miljoen euro per maand verlies, dan boekten we plots een half miljoen per maand winst. Waar we eerst moesten vechten om te overleven, hadden we plots zoveel geld dat we amper wisten wat ermee te doen.'

Odoo's software is zo intuïtief dat het zichzelf verkoopt, meent Pinckaers. 'We moeten het gewoon tonen en de kmo's zeggen: "Dat wil ik." We halen ook veel uit mond-tot-mondreclame.'

Uit de boerderij

De ambities liggen hoog. Volgend jaar wil Odoo liefst 1.500 medewerkers tellen. Daarvoor snijdt het een nieuw gebouw aan vlak bij de universiteit van Louvain-La-Neuve. Maar de hoofdzetel bevindt zich in het dorpje Grand-Rosière, ergens tussen Tienen en Namen. Daar huist Odoo in twee boerderijen: Farm 1 en Farm 2. 'Toen ik startte had ik geen geld voor een echt kantoorgebouw', klinkt het. 'Het enige wat ik kon betalen, en waar ik veel mensen kon zetten, waren twee vervallen boerderijen die ik tegenkwam.' De vierkantshoeves vormen nu nog altijd het hart van Odoo.

Pinckaers zelf is nog altijd meerderheidsaandeelhouder van zijn bedrijf. Bij de nieuwe kapitaalronde deed ook hij mee. 'Daarvoor moest ik gaan lenen bij de bank, want ik heb geen geld op mijn rekening staan', zegt hij. Op papier is hij dankzij zijn aandelen in Odoo – dat voor deze kapitaalronde al op 300 miljoen euro werd gewaardeerd – wel multimiljonair. Maar aan cashen denkt hij niet. 'Geld verdienen is mijn prioriteit niet', zegt hij erover. Een groot bedrijf bouwen wel. Ook de waardering van zijn firma laat hem koud. Wordt Odoo een volgende 'unicorn', een start-up die meer dan 1 miljard waard is? 'Ook dat is geen prioriteit', zegt hij. 'Ik wil een business bouwen. De waardering is niet meer dan een bijeffect daarvan.'

Grootste in de Valley

Odoo heeft inmiddels kantoren over de hele wereld. Van de States over India tot Hong Kong. 'Met 150 werknemers zijn we de grootste Belgische firma in Silicon Valley', zegt Pinckaers. Maar de klaagzang van veel ondernemers over ons land deelt hij niet. 'Qua markt is de VS fantastisch', zegt hij. 'Er zijn grote klanten en ze kopen snel. Dat is in België wel omgekeerd. Maar als het op mensen aankomt is het hier beter. Wij hebben zulke goede opleidingen, goede uniefs, en niet zoveel concurrentie voor talent als daar. In Silicon Valley is dat een nachtmerrie. Je zit er naast Google en Microsoft. Probeer daar maar iets op te bouwen.'

De succesvolle ondernemer heeft geen angst dat groten als Microsoft of SAP alsnog zijn markt komen inpikken. 'Ze proberen dat al jaren', zegt hij zelfzeker. 'Ze pompen er miljarden in. Maar het lukt hen niet. Het zit niet in hun genen. Wij hebben de juiste fit gevonden.'

Lees De Standaard voor maar € 1!
Liever altijd onbeperkte toegang tot onze journalistiek?
Profiteer nu van dit uitzonderlijke aanbod!
Ontdek het aanbod >

Karsten Lemmens
Karsten Lemmens is redacteur economie bij De Standaard.
Meer artikels van Karsten Lemmens >

LEES MEER OVER OF VOLG THEMA:

Starters + Wallonië +

15°C 34km 0,19%

OVERZICHT ECONOMIE EN GELD
ECONOMIE
MIJN GELD
FINANCIELE MARKTEN

AANGEBODEN DOOR NESPRESSO

Dankzij dit toestel zet je een extra grote kop koffie met één druk op de knop

loopbaan

Zij gaven hun job op en werden boer

consument

Tanken in Luxemburg wordt (iets) duurder

wonen

Samenhuizen: goedkoop en gezellig, maar onder het gras zitten addertjes

sparen en beleggen

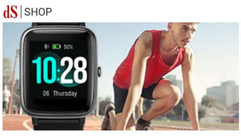
Kan ik onterecht betaalde effectentaks terugvorderen?

belastingen

Meer investeren maar hogere belastingen

bereken zelf

dS | SHOP



Activity tracker met gps-verbinding en 9 sportmodi. Nu € 64,90 i.p.v. € 129,90

NIET TE MISSEN

Afkicken met Aramco

Saudi-Arabië wil van zijn olieverslaving af. De beursgang van oliebedrijf Aramco is een - essentieel ...

Een tabel met 476 vakjes in vijf kleuren: zo complex zijn de sociale verkiezingen

Gisteren ontving ik 'Communicatie X-60' in mijn mailbox. De aanblik van de raadselachtige code in de...

Schaatsen, wat moet dat kosten?

Rusland opent gaskraan naar China

Russisch gas wordt het nieuwste wapen waarmee de Chinezen luchtvervuiling en klimaatopwarming gaan b...

NIET TE MISSEN

financiële markten

BEL20

REEKS. DE GROTE MARKT

Stoppen we in 2020 met comakijken?

Meer artikels >

Stel ons uw geldvragen
De economieredactie beantwoordt elke week een lezersvraag over geldzaken.
Stuur ons uw vraag >
Lees de geldvragen >